

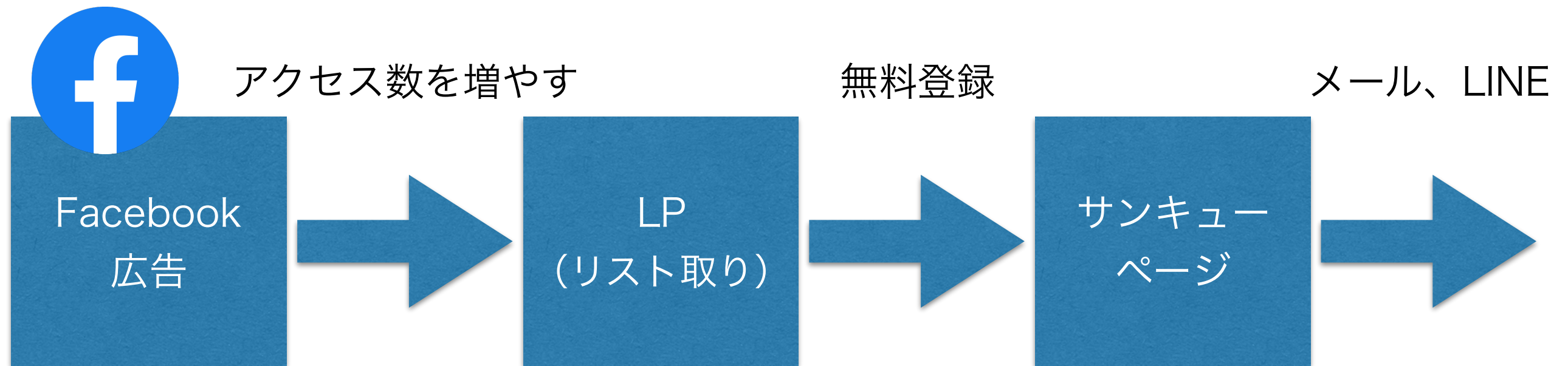
＼効率化&本業に集中！／ Facebook広告 運用代行サービス

アパッショナート合同会社



No Egg, No Life.

本サービスで想定する構成



無料登録でのリスト取りが対象です。

セミナーやイベント集客、有料商品販売のLPは
お受けしていません。

Facebook広告運用代行 対象者チェックリスト

本資料を読み進める前に、下記をチェック願います

- ☐ リスト取り用（メールやLINE無料登録）LPがある
- ☐ 上記LPから登録した人向けのステップメールやLINE@がある
- ☐ 上記LPから登録した人に商品を販売したことがある
- ☐ 広告予算が1日1万円以上ある

全て当てはまる方のみ、このまま読み進めてください



【重要】 広告は必ず公開されるわけではありません

- ・ 広告には厳しい審査があります
 - ・ 審査に落ちる場合もあります
 - ・ 「起業」「集客」「売上アップ」系LPはかなり厳しくチェックされます
 - ・ 「3ヶ月で100万円を売り上げた！」のような実績はほぼ審査NGです
- ・ 電子書籍やDVDプレゼント系LPは審査に通りやすいようです
 - ・ 可能でしたらぜひLPを作成ください

広告審査が通るよう
LPを修正いただく場合があります

【重要】 広告を出せば必ず成果が上がるわけではありません

- ・ 広告を出せば必ず成果が上がるわけではありません
 - ・ よく勘違いされますが、広告で一発逆転はねえません
 - ・ 広告でできるのはアクセス数を増やすことです
- ・ 本格的に広告を出す前に、まず「売れる仕組み」を作ること、そして、その仕組みから売れている実績が必要です
 - ・ 例：リスト取りLP→ステップメールやLINE→販売

広告を出して成果が上がりやすいのは
「アクセス数を増やせば売上が上がる」
と分かっている状態の人です

本サービスの目的

- ・ 効率化のための運用代行サービスです
 - ・ Facebook広告運用にかかる時間を短縮できます
 - ・ 本業に集中できるようになります
 - ・ 新しいビジネスを始める時間を確保できます

◆ご注意

- ・ 効率化のためサービスですので、売上や集客などの成果を保証するものではありません



本サービスの対象者

- ✓ LP、ステップメールなどの「売れる仕組み」で商品を買っている方
- ✓ あとはLPのアクセス数を増やせばよい状態の方
- ✓ 広告予算：1日1万円以上（月間30万円以上）を考えている一人起業家の方

◆広告予算について

- ・ 1日5,000円でも可能ですが、当たり広告を見つけるのに時間がかかってしまうため、推奨しません



No Egg, No Life.

本サービスの概要

- ・ 無料メールアドレス登録など「リスト取り」のため
のFacebook広告運用を代行します
 - ・ 例：無料メール講座、メルマガ登録、資料請求
- ◆ 下記の目的では承っておりません
 - ・ セミナー、イベント集客（有料・無料関わらず）
 - ・ 商品、サービス販売（有料）



No Egg, No Life.

本サービスの実績

- ・ 投資塾：獲得単価400円
- ・ マインドフルネス講座：獲得単価800円
- ・ 婚活講座：獲得単価800円
- ・ 塗装業向け営業講座：獲得単価1,500円
- ・ 女性向け起業講座：獲得単価2,000円
- ・ 結婚相談所：獲得単価2,500円

※ 上記はあくまで参考値です

※ 獲得単価が高くなる場合はLPに課題があることが多いため、LPの作り直しもご検討ください



No Egg, No Life.

本サービスの提供内容

- ・ 広告初期設定
 - ・ アカウント設定、支払い設定、ピクセルコード設定
 - ・ カスタムオーディエンス設定、カスタムコンバージョン設定
- ・ 広告出稿、テスト
 - ・ オーディエンス、広告文や画像・動画のテスト
 - ・ ただし、高品質な画像や動画は別途お見積り
- ・ 広告レポート
- ・ Facebook社とのやり取り
 - ・ 審査NGの場合、こまめにやり取りする必要があります
- ・ オンライン打ち合わせ
 - ・ 1回1時間×月2回まで（追加は別途ご請求）

※LP、ステップメールなど広告以外のコンサルティングは承っておりません



No Egg, No Life.

料金

- ・ 初期設定費
 - ・ 10万円＋税
- ・ 毎月の運用代行費
 - ・ 広告費30万円以下の場合 6万円＋税
 - ・ 広告費30万円以上の場合 広告費の20%＋税

※ 広告費はFacebook社にお支払い頂きます



No Egg, No Life.

オプション料金

- ・ オンライン打ち合わせ（月2回までは無料）
 - ・ 月3回目以降は 1時間1万円＋税
- ・ KPIレポート（日々の数字管理）
 - ・ 月額20,000円＋税
 - ・ 次ページ参照

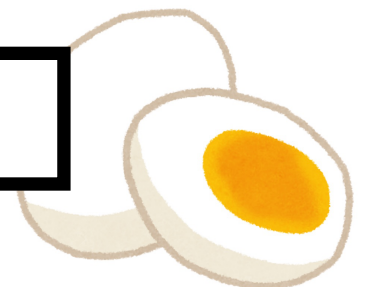


No Egg, No Life.

KPIレポートサンプル

A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	▶ AC	AD	AE	AF	AG	AH	AI	AJ	AK	▶ AO	AP	AQ	AR	AS	AT	AU	AV	AW	AX
日付	全LP (Facebook広告)					LP03 (Facebook広告)					動画1			動画2			動画3			セールスページ (動画ページ合計)		フォーム					説明会 LINE@		
	訪問数	登録数	登録率	消化金額	CPA	訪問数 Visitor	登録数	登録率	消化金額	CPA	訪問数 Visitor	視聴数	視聴率 対訪問数	訪問数 Visitor	視聴数	視聴率 対訪問数	訪問数 Visitor	視聴数	視聴率 対訪問数	のべ 訪問数	%	訪問数	遷移率 対SP	申込者数	申込単価	申込率 対オプト	カゴ落ち	登録数 Friends	登録率 対申込者数
	820	112	13.7%	¥175,994	¥1,571	820	112	13.7%	¥175,994	¥1,571	498	229	46.0%	156	78	50.0%	191	77	40.3%	845	-%	0	0.00%	13	¥13,538	11.6%	#DIV/0!	38	292.3%
4/1	14	0	0.0%	¥5,000		14	0	0.0%	¥5,000		0	1		2	2	100.0%	0	0		2	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/2	14	3	21.4%	¥5,000	¥1,667	14	3	21.4%	¥5,000	¥1,667	6	1	16.7%	2	0	0.0%	1	0	0.0%	9	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/3	12	1	8.3%	¥5,000	¥5,000	12	1	8.3%	¥5,000	¥5,000	3	2	66.7%	0	0		1	0	0.0%	4	-	-	-%	1	-	-	-%	1	100.0%
4/4	16	5	31.3%	¥5,000	¥1,000	16	5	31.3%	¥5,000	¥1,000	7	4	57.1%	0	0		0	0		7	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/5	22	3	13.6%	¥5,000	¥1,667	22	3	13.6%	¥5,000	¥1,667	3	2	66.7%	0	0		0	0		3	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/6	22	2	9.1%	¥5,000	¥2,500	22	2	9.1%	¥5,000	¥2,500	5	1	20.0%	3	0	0.0%	1	0	0.0%	9	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/7	22	2	9.1%	¥5,000	¥2,500	22	2	9.1%	¥5,000	¥2,500	3	1	33.3%	1	2	200.0%	1	0	0.0%	5	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/8	27	4	14.8%	¥5,000	¥1,250	27	4	14.8%	¥5,000	¥1,250	52	43	82.7%	1	0	0.0%	3	2	66.7%	56	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/9	27	6	22.2%	¥5,000	¥833	27	6	22.2%	¥5,000	¥833	60	32	53.3%	0	0		0	0		60	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/10	34	2	5.9%	¥5,000	¥2,500	34	2	5.9%	¥5,000	¥2,500	41	17	41.5%	1	1	100.0%	3	2	66.7%	45	-	-	-%	1	-	-	-%	1	100.0%
4/11	22	4	18.2%	¥5,000	¥1,250	22	4	18.2%	¥5,000	¥1,250	40	26	65.0%	1	0	0.0%	2	0	0.0%	43	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/12	21	4	19.0%	¥5,000	¥1,250	21	4	19.0%	¥5,000	¥1,250	33	7	21.2%	0	1		1	0	0.0%	34	-	-	-%	1	-	-	-%	1	100.0%
4/13	16	4	25.0%	¥5,000	¥1,250	16	4	25.0%	¥5,000	¥1,250	31	7	22.6%	8	8	100.0%	2	1	50.0%	41	-	-	-%	3	-	-	-%	1	33.3%
4/14	16	1	6.3%	¥5,000	¥5,000	16	1	6.3%	¥5,000	¥5,000	16	3	18.8%	14	4	28.6%	2	0	0.0%	32	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/15	0	3	0.0%	¥5,000	¥1,667	0	3		¥5,000	¥1,667	13	3	23.1%	18	8	44.4%	0	0		31	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/16	0	1	0.0%	¥5,000	¥5,000	0	1		¥5,000	¥5,000	11	3	27.3%	11	6	54.5%	0	0		22	-	-	-%	1	-	-	-%	1	100.0%
4/17	20	0	0.0%	¥5,000		20	0	0.0%	¥5,000		6	4	66.7%	13	1	7.7%	1	0	0.0%	20	-	-	-%	1	-	-	-%	1	100.0%
4/18	15	0	0.0%	¥5,000		15	0	0.0%	¥5,000		5	3	60.0%	9	6	66.7%	0	0		14	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/19	0	4	0.0%	¥5,000	¥1,250	0	4		¥5,000	¥1,250	6	9	150.0%	7	6	85.7%	10	9	90.0%	23	-	-	-%	0	-	-	-%	0	0.0%
4/20	0	1	0.0%	¥5,000	¥5,000	0	1		¥5,000	¥5,000	6	0	0.0%	8	0	0.0%	13	14	107.7%	27	-	-	-%	0	-	-	-%	28	0.0%

毎日の数字を見ながら改善するのが最強です



No Egg, No Life.

契約期間

- ・ 最低契約期間は設けておりません
- ・ ただし、当たり広告を見つけるために3ヶ月ほど見て頂ければと思います



No Egg, No Life.

お支払い方法、請求時期

- ・ お支払い方法

- ・ 銀行振込のみ（振込手数料はご負担ください）

- ・ 請求時期

- ・ 初期費用の入金を確認後、作業着手となります
 - ・ 広告開始まで1週間ほどかかります
- ・ 運用費用は毎月末締めでご請求します
 - ・ 翌月末までにお支払いください



No Egg, No Life.

本サービスで結果が出にくい人

- ✓ 広告を出せば集客できていると思っている
- ✓ 広告を出せば売上が上がると思っている
- ✓ 売れる仕組みがない
- ✓ 仕組みはあるが売れたことがない
- ✓ 十分な広告予算がない

まずは売れる仕組みを作るのが先です



本サービスで結果が出やすい人

- ・ リスト取りLPで無料登録～販売したことがある
 - ・ 既に売れる仕組みが動いている人は、アクセス数を増やせば成果が出やすい
- ・ 十分な広告予算がある

広告でアクセス数を増やせばいいだけ！



No Egg, No Life.

広告を出す前に自社商品を体験して欲しいという方へ

「広告を出すにあたり、まずは商品を体験してみて欲しい」というお気持ちは理解していますが、お客様の商品を購入・体験するのは原則お断りさせて頂いております。

理由は、見込み客としての視点が分からなくなってしまうためです。

つまり、見込み客が反応する広告が作れなくなり、広告から集客できなくなってしまう。お客様にも迷惑をかけてしまいます。

このような理由でお断りさせて頂いております。



No Egg, No Life.

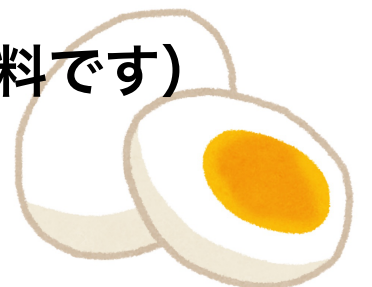
原則対応していませんが どうしても…という方へ

- ・ 対面打ち合わせ
 - ・ 料金：交通費＋1時間1.5万円＋税
 - ・ ご希望の日程を確保できない場合もございます
- ・ 営業時間外の打ち合わせ
 - ・ 料金：1時間1.5万円＋税
- ・ フロントエンド商品の体験
 - ・ 料金：交通費
 - ・ フロントエンド商品の料金をご負担ください
 - ・ バックエンド商品の購入・体験はお受けしておりません



Facebook広告運用代行 お申し込み前チェックリスト

- 広告の目的は、リスト取りLPへのアクセス数を増やし、無料登録してもらうことである
(セミナーやイベントの集客、商品販売の広告はお受けしておりません)
- リスト取りLP～販売までの仕組みがあり、今も動いている
- その仕組みで登録した新規のお客様にバックエンド商品を売ったことがある
- あとはLPのアクセス数を増やすだけであると分かっている
- 売上保証・成果保証ではないことを理解している
(成果に関わらず規定の料金をご請求します)
- 広告予算が1日1万円以上ある
- LP、ステップメールのコンサルは付いていないことを理解している
- 打ち合わせはオンラインで1時間×月2回までと理解している
(東京在住ではないため、対面は原則お断りしています。また、3回目以降は有料です)
- 営業時間は9時～18時です。打ち合わせは原則、営業時間内とさせていただきます



まずはオンライン個別相談を

- ・ まずは無料のオンライン個別相談（45分）をお申し込みください
 - ・ 1回限り無料となります

◆ご注意

- ・ あくまでも本サービスを導入するかどうかを決めて頂くための場です
 - ・ 問題解決や相談の場ではありません



No Egg, No Life.

オンライン個別相談での質問

下記を質問いたしますので、事前にご用意ください

① リスト取りLPのURL

- ・ 広告出稿したいLPのURLです

② 現在のCPA（リスト獲得単価）

- ・ 現在広告を出稿している方のみです

③ 課題

- ・ 広告面でも、ビジネス全般でも



No Egg, No Life.